

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке пневматического кабеля

Сведения о заказчике			
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение		Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской области., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица		Прудник С.А. – начальник отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, тел. +375/174/29-80-72 Германович Ирина Анатольевна – инженер бюро РТИ отдела ХиНХП УМТО, телефон: +375/174/29-82-69 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5	
Адрес эл. почты		mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование товара (аналог)	Ед.изм.	Кол-во
1	Кабель пневматический в оболочке из ПВХ пластика и двух лент из нетканного материала ТПО 7х8/1,0	м	567
Заказчик, при необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: - увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; - увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально – техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.			
Место поставки		Склад №7 промплощадка 4РУ ОАО «Беларуськалий»	
Источник финансирования		Собственные средства ОАО “Беларуськалий”	
Ориентировочная стоимость закупки		2547,62 базовых величин	
Требуемый срок поставки		Июль-август 2025 года	
Допустимые условия оплаты		Предпочтительно отсрочка платежа не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя	
Сведения о процедуре закупки			
Участники процедуры	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.		
Квалификационные требования к составу участников	Участником не может быть организация: - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; - представившая недостоверную информацию о себе; - не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;		

	- не соответствующая требованиям заказчика к данным участников; - включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО "Беларуськалий" (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.
Расчет цены предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020 для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самого товара расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	1. Цена на товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на товар должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки товара считается дата поставки товара на склад «Покупателя» (или ПТО Солигорск код 06641). 6. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 7. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Поставщику по качеству, количеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции. 8. Покупатель не несет ответственность за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 9. Товар должен соответствовать по качеству – согласно паспорту/сертификату качества, выданному изготовителем, по

количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.

10. Гарантийный срок хранения на товар – в соответствии с предложением участника, но не менее 12 месяцев с момента поставки.

11. Приемка товара осуществляется на складе Покупателя.

12. При выявлении недостатка товара или товара ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока хранения, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТ. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

13. Если иное не оговорено в АКТ, срок устранения недостатков, замены некачественного или допоставки недостающего товара устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТ, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости товара, несоответствующего условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору.

14. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающего товара, возвратом или заменой дефектного товара при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 к/дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

15. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественный товар на склад Продавца.

16. Вместе с товаром Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную;
- паспорт/сертификат качества (оригинал, выданный производителем) на русском языке;
- заверенную копию сертификата (декларации) соответствия товара требованиям технического регламента Таможенного союза ТР ТС либо гарантийное письмо о предоставлении вышеуказанного документа до момента поставки товара- для товара, обязательного для сертификации.

17. Товар должен быть новым, не ранее января 2025 выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

18. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора.

19. За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости, не поставленной в срок товара за каждый день просрочки поставки.

20. В случае поставки товара, производства иного производителя отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от

	исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости товара, поставленной с нарушением данного условия. 21. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по договору, в том числе при нарушении срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. 22. В случае отказа от поставки, не поставки (недопоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недопоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки. 23. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС, в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС. 24. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф 25 % стоимости товара. 25. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке. 26. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь. 27. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.
Критерии для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена - 100 %
Место и порядок представления предложения	Для участия в процедуре должно быть представлено технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку пневматического кабеля ТПО 7х8/1,0»: по почте по адресу: 223710, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или по e-mail: mto@kali.by.

Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:

1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается:

- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;
- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего Приглашения;
- подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;
- согласие участника выполнить условия раздела обязательные условия договора, указанные в данном приглашении;
- обязательство заключить договор в течение 5 (пяти) дней со дня направления договора, подписанного заказчиком;
- информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам.

2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин);

3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участника, являющегося производителем:

- заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, или иной документ), сведения о производственной базе участника.

3.2. для участника, не являющегося производителем:

3.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, иное), сведения о производственной базе производителя.

4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.

Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).

5. Технико-коммерческое предложение, которое должно содержать:

	- полное наименование предлагаемого товара; - цену за единицу товара. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей; - количество; - валюту платежа; - условия оплаты (предпочтительно по факту поставки в течение 45 календарных дней от даты); - условия поставки (предпочтительно – DAP г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней с даты подписания договора обеими сторонами); - наименование завода-изготовителя; - технические характеристики товара (паспорт качества/сертификат/ТУ и иное); - гарантийный срок на товар; - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней); - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов)/ уровень плановой рентабельности (наценки /надбавки).
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	Не позднее 07.07.2025 года.
Иные сведения	1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно. 2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.) 3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае: - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товара; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения

всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

4. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе:

признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке. При этом в случае, если единственный участник конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении в отношении части (лота) предмета процедуры закупки не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей);

признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;

признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа.

5. При рассмотрении предложений отклоняется предложение участника процедуры закупки, не являющегося производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в конкурентной процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения такого участника не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).

6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.

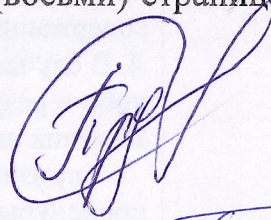
7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней.

8. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 5 (пяти) дневной срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящего Приглашения.

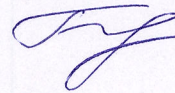
Настоящее приглашение изложено на 8 (восьми) страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела ХиНХП

Исполнитель



С.А.Прудник



И.А.Германович